

## UNIVERSITE THOMAS SANKARA

Centre d'Etudes, de Documentation  
et de Recherche Economiques et Sociales (CEDRES)

# REVUE ECONOMIQUE ET SOCIALE AFRICAINE

## SÉRIES ÉCONOMIE

### **Défis de l'émergence économique en Afrique**

Tobignaré YABRE, Idrissa OUEDRAOGO & Moussa SIGUE

### **Ressources minières et santé : évidence empirique pour les pays de l'Afrique subsaharienne**

Boubacar S. OUEDRAOGO & Achille A. DIENDERE

### **Rôle de la qualité des institutions dans la relation entre investissements directs étrangers et croissance économique dans les pays de la Communauté économique des états de l'Afrique de l'Ouest : Existe-t-il un effet de seuil ?**

Mame Mor SENE

### **Pourquoi des producteurs agricoles burkinabè ne demandent-ils pas du crédit ?**

Habi KY

### **Genre et efficacité des marchés de troc du lait de chèvre dans la région du sahel du Burkina Faso**

Ferdinand OUEDRAOGO

### **Effets de la qualité des institutions sur le commerce intracommunautaire : cas des pays de l'UEMOA**

DRABO Désiré, SIBANE B. Etienne, DAH Ollou & OUEDRAOGO Ibrahim

La REVUE CEDRES-ETUDES « séries économiques » publie, semestriellement, en français et en anglais après évaluation, les résultats de différents travaux de recherche sous forme d'articles en économie appliquée proposés par des auteurs appartenant ou non au CEDRES.

Avant toute soumission d'articles à la REVUE CEDRES-ETUDES, les auteurs sont invités à prendre connaissance des « recommandations aux auteurs » (téléchargeable sur [www.cedres.bf](http://www.cedres.bf)).

Les articles de cette revue sont publiés sous la responsabilité de la direction du CEDRES. Toutefois, les opinions qui y sont exprimées sont celles des auteurs.

En règle générale, le choix définitif des articles publiables dans la REVUE CEDRES-ETUDES est approuvé par le CEDRES après des commentaires favorables d'au moins deux (sur trois en générale) instructeurs et approbation du Comité Scientifique.

La plupart des numéros précédents (75 numéros) sont disponibles en version électronique sur le site web du CEDRES [www.cedres.bf](http://www.cedres.bf)

La REVUE CEDRES-ETUDES est disponible au siège du CEDRES à l'Université Thomas SANKARA et dans toutes les grandes librairies du Burkina Faso et aussi à travers le site web l'UTS ou par le lien : <https://www.journal.uts.bf/index.php/cedres>

## **DIRECTEUR DE PUBLICATION**

Pr Pam ZAHONOGO, Université Thomas SANKARA (UTS)

## **COMITE EDITORIAL**

Pr Pam ZAHONOGO, UTS Editeur en Chef

Pr Noel THIOMBIANO, UTS

Pr Denis ACCLASATO, Université d'Abomey Calavi

Pr Akoété AGBODJI, Université de Lomé

Pr Chérif Sidy KANE, Université Cheikh Anta Diop

Pr Eugénie MAIGA, Université Norbert ZONGO Burkina Faso

Pr Mathias Marie Adrien NDINGA, Université Marien N'Gouabi

Pr Omer COMBARY, UTS

Pr Abdoulaye SECK, Université Cheikh Anta DIOP

Pr Charlemagne IGUE, Université d'Abomey Calavi

## **SECRETARIAT D'EDITION**

Dr Yankou DIASSO, UTS

Dr Théodore Jean Oscar KABORE, UTS

Dr Jean Pierre SAWADOGO, UTS

Dr Kassoum ZERBO, UTS

## **COMITE SCIENTIFIQUE DE LA REVUE**

Pr Abdoulaye DIAGNE, UCAD (Sénégal)

Pr Adama DIAW, Université Gaston Berger de Saint Louis

Pr Gilbert Marie Aké N'GBO, Université Félix Houphouët Boigny (Côte d'Ivoire)

Pr Albert ONDO OSSA, Université Omar Bongo (Gabon)

Pr Mama OUATTARA, Université Félix Houphouët Boigny (Côte d'Ivoire)

Pr Youmanli OUOBA, UTS

Pr Kimséyinga SAVADOGO, UTS

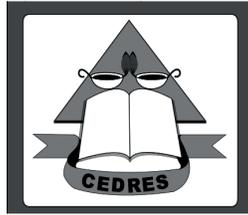
Pr Nasser Ary TANIMOUNE, Université d'Ottawa (Canada)

Pr Noel THIOMBIANO, UTS

Pr Gervasio SEMEDO, Université de Tours

Pr Pam ZAHONOGO, UTS

Centre d'Etudes, de Documentation et de Recherche Economiques et Sociales (CEDRES)



[www.cedres.bf](http://www.cedres.bf)

# **REVUE CEDRES-ETUDES**

Revue Economique et Sociale Africaine

**REVUE CEDRES-ETUDES N°76**

**Séries économie**

**2<sup>e</sup> Semestre 2023**

# SOMMAIRE

<b>Défis de l'émergence économique en Afrique</b> Tobignaré YABRE, Idrissa OUEDRAOGO & Moussa SIGUE.....	05
<b>Ressources minières et santé : évidence empirique pour les pays de l'Afrique subsaharienne</b> Boubacar S. OUEDRAOGO & Achille A. DIENDERE.....	36
<b>Rôle de la qualité des institutions dans la relation entre investissements directs étrangers et croissance économique dans les pays de la Communauté économique des états de l'Afrique de l'Ouest : Existe-t-il un effet de seuil ?</b> Mame Mor SENE .....	70
<b>Pourquoi des producteurs agricoles burkinabè ne demandent-ils pas du crédit ?</b> Habi KY.....	105
<b>Genre et efficacité des marchés de troc du lait de chèvre dans la région du sahel du Burkina Faso</b> Ferdinand OUEDRAOGO.....	134
<b>Effets de la qualité des institutions sur le commerce intracommunautaire : cas des pays de l'UEMOA</b> DRABO Désiré, SIBANE B. Etienne, DAH Ollo & OUEDRAOGO Ibrahim.....	158

# **Effets de la qualité des institutions sur le commerce intracommunautaire : cas des pays de l'UEMOA**

**DRABO Désiré**

Institut Universitaire de Formations Initiale et Continue,  
Université Thomas SANKARA, Ouagadougou, Burkina Faso,  
12 BP 417 Ouaga 12. E-mail : desidrabo@gmail.com

**SIBANE B. Etienne**

Département d'économie ,  
Université Norbert ZONGO, Koudougou,  
Burkina Faso

**DAH Olló**

Département d'économie ,  
Université Norbert ZONGO, Koudougou,  
Burkina Faso

**OUEDRAOGO Ibrahim**

Département d'économie, Université Nazi BONI,  
Bobo-Dioulasso,  
Burkina Faso.

## Résumé

L'objectif de cette recherche est d'analyser les effets de la qualité des institutions sur les échanges commerciaux entre les pays membres de l'UEMOA. Pour atteindre cet objectif, un modèle de gravité augmenté a été estimé à partir des données couvrant les huit pays de l'UEMOA sur la période 1995-2021. Il ressort des résultats que l'amélioration des indicateurs de la qualité des institutions affecte positivement les échanges intracommunautaires dans l'UEMOA. Cela passe par exemple par le contrôle de la corruption, qui en réduisant les coûts et les délais associés aux opérations commerciales transfrontalières et en renforçant la confiance entre les partenaires commerciaux et les institutions gouvernementales, crée un environnement équitable propice au développement des échanges commerciaux. Ainsi, il serait intéressant pour la commission de l'UEMOA d'améliorer la qualité des institutions de l'espace en luttant davantage contre la corruption et en améliorant les règles de droit et la qualité de la régulation.

**Mots clés :** qualité des institutions, commerce intracommunautaire, modèle de gravité augmenté, UEMOA.

## **Abstract**

The objective of this research is to analyze the effects of the quality of institutions on trade that takes place between WAEMU member countries. To achieve this objective, an augmented gravity model was estimated using data for the eight WAEMU countries over the period 1995-2021. The results show that the improvement of institutional quality indicators positively affects intra-community trade in the WAEMU. This involves, for example, controlling corruption, which, by reducing costs and delays associated with cross-border commercial transactions and strengthening trust between trading partners and government institutions, creates a fair environment that is conducive to the development of trade. Thus, it would be interesting for the WAEMU commission to improve the quality of institutions in the space by further fighting corruption and improving the rule of law and the quality of regulation.

**Key words:** quality of institutions, intra-community trade, augmented gravity model, WAEMU.

CODE JEL : F15 - J51 - O11 - P33

## Introduction

La dynamique de l'économie mondiale impose aujourd'hui que les pays se mettent ensemble à travers les espaces économiques régionaux pour renforcer leurs liens, stimuler les échanges commerciaux et promouvoir le développement collectif. C'est dans cette perspective que huit pays de l'Afrique de l'ouest vont mettre en place l'Union économique et monétaire ouest-africaine (UEMOA)<sup>1</sup> en vue de promouvoir la coopération économique au sein de la région. Ainsi, l'un des objectifs de l'UEMOA à sa création était la mise en place d'un marché commun, basé sur la libre circulation des personnes, des biens et des services, en vue d'accroître les échanges intracommunautaires. Cependant, après plus d'un quart de siècle d'existence, les défis en termes de développement du commerce entre les pays membres de l'espace UEMOA sont toujours énormes. En effet, l'intégration commerciale régionale reste encore faible dans cet espace, se manifestant par des échanges intra-UEMOA limités et en deçà de l'objectif communautaire de 25%. Par exemple en 2021, les échanges intra-UEMOA se chiffraient à 4,8 milliards d'euros, soit 13,7% des exportations totales de la région (BCEAO, 2022). Théoriquement, la réduction des barrières tarifaires et des coûts commerciaux, à travers l'adoption d'un tarif extérieur commun et une politique commerciale commune, devrait permettre d'accroître les échanges commerciaux entre les pays appartenant aux mêmes espaces communautaires (Anderson et van Wincoop, 2004).

Cependant, malgré la mise en place de l'union douanière et la forte implication de l'Organisation mondiale du commerce (OMC) pour réduire les droits de douanes et supprimer certains obstacles au commerce international, les échanges intra-UEMOA restent toujours faibles parmi les zones d'intégration économique régionale. Alors que la part des exportations vers les autres pays de l'UEMOA varie autour de 15% des exportations totales de cet espace, cette proportion a en effet été de 46%,

---

<sup>1</sup> Le traité instituant l'UEMOA fut signé le 10 janvier 1994 à Dakar au Sénégal. L'UEMOA regroupe le Bénin, le Burkina Faso, la Côte d'Ivoire, la Guinée-Bissau, le Mali, le Niger, le Sénégal et le Togo. Ces pays sont tous liés par la même histoire coloniale et par l'usage d'une monnaie commune : le FCFA. Ils ont pu établir une union douanière pour promouvoir le commerce et l'intégration économique dans la zone.

50% et 35% respectivement pour la zone euro, de l'Accord de libre-échange nord-américain (ALÉNA) et de l'Association des nations de l'Asie du Sud-Est (ASEAN) en 2021 (CNUCED, 2022). Les données existantes montrent en réalité que les pays de l'UEMOA ont tendance à échanger plus avec les pays hors UEMOA, en particulier avec leurs anciens colonisateurs, qu'entre eux. Par exemple, les statistiques de l'UEMOA montrent que les principales destinations des exportations des pays de cette zone en 2021 sont les pays européens (44,1%), les pays africains hors UEMOA (24,9%), les pays asiatiques (20,7%) et les pays américains (5,9%).

Plusieurs facteurs ont été identifiés dans la littérature pour expliquer cette faiblesse des échanges entre les pays de l'UEMOA. Il s'agit notamment de (i) l'homogénéité des produits échangés, (ii) la faible complémentarité des économies, (iii) la faible diversification des productions locales, (iv) le non-respect des règles et procédures communautaires, (v) les contraintes d'approvisionnement et (vi) la mauvaise qualité des infrastructures de transports (Alassane, 2023 ; Bakouan et Ouedraogo, 2022 ; Markowicz et Baran, 2021 ; Evlo, 2009). Pour Nubukpo (2015) par exemple, le faible niveau des échanges commerciaux entre les pays de l'UEMOA s'explique par le fait que ces pays ont longtemps maintenu une insertion primaire au commerce international en étant plus substituables que complémentaires. Ainsi, l'essentiel des travaux empiriques sur les déterminants du commerce intracommunautaire en Afrique de l'Ouest s'est beaucoup plus concentré sur ces facteurs pendant longtemps, négligeant parfois les aspects institutionnels (Gammadigbè, 2021).

Définies comme l'ensemble des règles formelles ou informelles qui régissent les interactions sociales, politiques et économiques au sein d'un pays, les institutions ont pour rôle essentiel de créer un environnement stable permettant d'améliorer le fonctionnement de l'économie en réduisant le degré d'incertitude pouvant affecter les transactions. De ce point de vue, la qualité des institutions fait référence à l'efficacité et à l'efficience de ces règles. Elle englobe divers aspects tels que l'Etat de droit, la protection des droits de propriété, l'efficacité des services publics, le contrôle de la corruption, la participation et la responsabilité (Kaufmann et al., 2010). Les données existantes sur ces aspects montrent que l'Afrique

subsaharienne en général, et la zone UEMOA en particulier, est confrontée à une faiblesse de la qualité des institutions (Oshota et Wahab, 2022 ; Zongo et Oyelami, 2021). Par exemple, les données du World Governance Indicators (WGI) indiquent que sur la période allant de 1996 à 2018, la moyenne des scores des six dimensions de la qualité institutionnelle de Kaufmann et al. (2010) est inférieur à 50% dans l'ensemble des pays de l'UEMOA, traduisant ainsi la faiblesse de la qualité des institutions dans cette zone. Le score le plus élevé de qualité institutionnelle est obtenu par le Sénégal (46,6%) suivi du Bénin (46,2%). La Guinée Bissau est le pays ayant la plus faible qualité institutionnelle avec un score de 27,9%. En considérant par exemple l'efficacité du gouvernement, le respect de l'Etat de droit, la qualité de la régulation et la lutte contre le chômage, les données montrent que tous les pays de l'UEMOA ont obtenu des moyennes en dessous de 50%. En ce qui concerne la stabilité politique, seul le Bénin est au-dessus de la moyenne de 50% avec un score de 58,8% sur la même période. La Côte d'Ivoire, qui a connu une instabilité politique et une crise postélectorale, a enregistré la plus faible moyenne, soit 24,9%. Pour ce qui est de la participation et de la responsabilité, seuls le Bénin (55,4%), le Mali (50,2%) et le Sénégal (51,9%) sont au-dessus de la moyenne de 50%.

Cette faiblesse de la qualité des institutions semble aller de pair avec la faiblesse des échanges commerciaux intra-UEMOA. En effet, les données *Comtrade des Nations unies* indiquent que sur la période 1994-2019, les parts moyennes des exportations et des importations entre les pays membres de l'UEMOA sont respectivement de 16,93% et de 10,11% ; avec néanmoins des niveaux élevés atteints en 2017 pour les exportations (22,85%) et en 2000 pour les importations (16,98%). Selon ces données, seuls quelques pays commercent avec leurs partenaires de la région. Le Mali par exemple a des parts moyennes des exportations (37,84%) et des importations (36,12%) au-dessus de l'objectif communautaire de 25% sur la période 1994-2019. Sur la même période, la plus faible part des importations est enregistrée par la Côte d'Ivoire (1,62%) tandis que la Guinée-Bissau enregistre celle des exportations (4,94%). Cela suscite donc la question suivante : quel est le lien entre la qualité des institutions et le développement du commerce intracommunautaire au sein de

l'UEMOA ? En d'autres termes, quels sont les effets de la qualité des institutions sur les échanges intracommunautaires des pays de l'UEMOA ?

De l'analyse de la littérature, il semble que le développement du commerce intracommunautaire est étroitement lié à la qualité des institutions. En effet, la majeure partie des travaux empiriques ayant exploré la relation entre la qualité des institutions et le commerce dans d'autres contextes soulignent l'impact positif des bonnes institutions sur le commerce intracommunautaire (Bakouan et Ouédraogo, 2022 ; Bose, 2010 ; Acemoglu et al., 2010 ; Levchenko, 2007 ; North, 1990). D'une manière générale, les recherches antérieures montrent que des institutions de bonne qualité ; caractérisées par un bon climat des affaires, un cadre institutionnel plus solide et un état de droit efficace ; permettent d'accroître les échanges commerciaux en réduisant le degré d'incertitude, le risque de défaut et les coûts de transactions (Oshota et Wahab, 2022 ; Yu et al., 2015 ; Lavallée, 2006 ; Anderson et Marcouiller, 2002). De façon parallèle, des institutions de mauvaise qualité, caractérisées par la corruption, la lourdeur des procédures administratives et douanières et l'inefficacité des services publics constituent des contraintes pour le développement des échanges intracommunautaires (Turrini et van Ypersele, 2010 ; De Sousa et Disdier, 2006). La bonne qualité des institutions affecte le commerce intracommunautaire en créant par exemple un environnement commercial stable et prévisible qui encourage le commerce international à travers des procédures douanières transparentes et efficaces, des mécanismes clairs d'exécution des contrats et un système de protection des droits de propriété garanti. De plus, en favorisant la confiance entre les agents économiques, les institutions de bonne qualité créent les conditions nécessaires pour une concurrence loyale entre les entreprises de l'espace communautaire et réduisent les asymétries d'information et les coûts de transactions, encourageant ainsi les échanges commerciaux. Toutefois, une autre partie de la littérature établit une relation positive entre la mauvaise qualité, notamment la corruption qui est considérée comme un optimum de second rang en présence des rigidités institutionnelles, et le commerce

intracommunautaire (Gammadigbe, 2021 ; De Jong et Bogmans, 2011 ; Doukouré, 2011 ; Dutt et Traca, 2010).

Ainsi, l'analyse des travaux antérieurs fait ressortir des résultats assez mitigés et souvent contradictoires quant aux effets de la qualité des institutions sur le commerce intracommunautaire. Cette analyse fait également ressortir le problème de la fiabilité et de la précision de certains indicateurs utilisés dans ces travaux pour mesurer la qualité des institutions. Elle souligne par ailleurs que les résultats obtenus dans certains contextes ne sont pas reproductibles dans un autre contexte et qu'il est nécessaire d'identifier, pour le contexte particulier de l'UEMOA, les mécanismes spécifiques par lesquels les institutions de bonne qualité affectent les échanges commerciaux. Des recherches supplémentaires sont donc nécessaires pour combler ces gaps de recherche. Pour le cas spécifique des pays de l'UEMOA, où peu de recherches ont été réalisées pour identifier ces mécanismes, comprendre la mesure dans laquelle la qualité des institutions influence le commerce intracommunautaire reste une question de recherche importante pour le développement des échanges commerciaux dans la région. La présente recherche, qui s'inscrit dans cette logique, s'avère cruciale en ce sens qu'elle pourrait aider les décideurs politiques à concevoir des stratégies efficaces visant à renforcer l'intégration régionale et le développement économique. Elle devrait contribuer à enrichir le débat empirique en cours sur la relation entre la qualité des institutions et la dynamique des échanges commerciaux dans les espaces communautaires. L'objectif général de cette recherche est donc d'analyser les effets de la qualité des institutions sur les échanges intracommunautaires des pays de l'UEMOA. Pour ce faire, on suppose que des institutions de bonne qualité dans l'UEMOA peuvent créer un environnement commercial stable et efficace pouvant intensifier les échanges entre les pays membres. L'article utilise un modèle de gravité pour analyser les mécanismes par lesquels la qualité des institutions peut affecter le commerce intra-UEMOA.

Le reste de l'article est organisé comme suit. Le premier point traite de la revue de littérature. Le deuxième point est consacré à la méthodologie. Le troisième point présente et discute les résultats obtenus. Le quatrième point conclut le travail et tire les implications de politiques économiques.

# 1. Revue de littérature théorique et empirique

## 1.1. Lien théorique entre la qualité des institutions et les échanges commerciaux

Les institutions ont connu un regain d'intérêt à partir des années 1970 avec l'apparition de la nouvelle économie institutionnelle. Elles sont définies comme les règles du jeu socialement acceptables dans une société pour fixer des contraintes sur les comportements humains et fournir des systèmes d'incitation (North, 1990 ; Acemoglu et Robinson, 2010).

Les institutions jouent un rôle important dans le commerce à travers la réduction de l'incertitude (Williamson 1981 ; North, 1990). La littérature théorique sur les effets de la qualité institutionnelle sur le commerce international peut être divisée en deux principales catégories. La première catégorie montre que la bonne qualité des institutions commerciales des pays partenaires permet d'augmenter les flux des échanges bilatéraux à travers la réduction des coûts et des risques inhérents au commerce international. Des institutions fortes offrent des avantages comparatifs importants (Levchenko, 2004 ; Nunn, 2007). En effet, plus les institutions d'un pays exportateur sont de qualité, facilitant les contrats commerciaux et optimisant la gestion des commandes, plus les partenaires actuels et potentiels auront confiance dans les produits de ce pays exportateur et seront disposés à commercer (Levchenko, 2004).

Dans le même sens, Anderson et Marcouiller (2002) estiment que des institutions faibles augmentent les risques de non-respect des contrats et de prédation ou de corruption. Ainsi, ces auteurs montrent que dans un monde incertain, l'insécurité commerciale réduit les importations bilatérales parce qu'elle augmente le prix des biens échangeables d'une manière équivalente à une taxe implicite ou à un droit de douane. Plus la qualité des institutions est faible, plus la taxe est élevée. En outre, la faiblesse des cadres juridiques et leur corollaire, le non-respect des contrats, augmentent l'incertitude sur l'exécution des transactions et réduisent par conséquent le niveau des transactions (Lavallée, 2006). Cet impact négatif est particulièrement important pour les transactions internationales car elles impliquent systématiquement des coûts

irrécupérables et, en cas de rupture du contrat, les options alternatives sont rares et leur recherche coûteuse (De Sousa et Disdier, 2006).

Myrdal (1968) et Bardhan (1997) dans la même dynamique affirment que les fonctionnaires créent souvent des retards ou des lourdeurs administratives dans le seul but de percevoir des pots-de-vin. De même, Kaufmann et Wei (1999) montrent que la corruption est endogène à l'établissement de règles et de procédures administratives. Les imperfections des institutions peuvent créer des problèmes liés à l'exécution des contrats et à la vérification des informations qui constituent deux aspects essentiels dans les échanges commerciaux (Zhang, 2016). À cet égard, les nouvelles théories de l'économie institutionnelle soulignent que des institutions de meilleure qualité réduisent l'asymétrie de l'information, les coûts de transaction et le risque global, tout en renforçant l'efficacité du marché et de l'allocation des ressources (Williamson 1981).

La deuxième catégorie de la littérature sur les effets des institutions montre que la mauvaise qualité des institutions peut être socialement ou économiquement bénéfique. En effet, un tel environnement favorise la corruption, qui peut avoir un impact positif sur l'efficacité, voire l'efficience des agents (Méon et Weill, 2010). En effet, la corruption est présentée dans cette perspective comme un élément permettant de compenser le fonctionnement déficient des institutions publiques. Leff (1964) et Huntington (1968) vont dans le même sens en montrant que la corruption favorise l'efficacité économique en surmontant les rigidités imposées par les gouvernements. Selon ces auteurs, la corruption facilite généralement les transactions économiques. Il s'agit d'un optimum de second rang qui pourrait s'expliquer par l'existence d'un environnement institutionnel trop contraignant dans la mesure où les agents économiques développent des mesures de contournements pour mener à bien leurs activités économiques. De plus, les théories du second choix stipulent que la corruption peut avoir pour but d'accélérer les procédures ou de surmonter des obstacles administratifs qui n'existent peut-être pas en réalité (Lavallée, 2006).

## **1.2. Lien empirique entre la qualité des institutions et les échanges commerciaux**

Sur le plan empirique, le lien entre la qualité des institutions et le commerce international a fait l'objet de plusieurs travaux. De ce point de vue, les travaux peuvent être classés en trois groupes. Le premier groupe rassemble les travaux qui soutiennent qu'une bonne qualité institutionnelle stimule le commerce international à travers l'augmentation des flux des échanges commerciaux (Ngatat, 2016 ; Bouattour, 2020 ; Gammadigbe, 2021 ; Ba, 2023 ; Bakouan et al., 2023). Le deuxième groupe porte sur les travaux qui tentent de montrer que la mauvaise qualité des institutions caractérisée par la corruption peut stimuler les échanges commerciaux entre pays en particulier lorsque les barrières tarifaires sont élevées (Doukouré, 2011 ; Bardhan, 2006 ; Dutt et Traca, 2009 ; Akbarian et Shirazi, 2012). La corruption est donc considérée comme un moyen de contourner les lois et réglementations étatiques en vigueur. Le troisième groupe rassemble les travaux qui trouvent des liens ambigus et complexes entre qualité des institutions et les échanges commerciaux qu'il attribue à la théorie du second best ou à un biais de sélection d'échantillon (Umer et al., 2014 ; Lavallée, 2006 ; Rodrik et al., 2003).

Les effets positifs de l'efficacité institutionnelle sur le commerce apparaissent dans plusieurs études récentes. Par exemple, l'étude de Ngatat (2016) analyse la relation entre l'État de droit et la libéralisation du commerce au sein des BRICS. Ses résultats mettent en exergue les effets positifs de la qualité des institutions sur les échanges intracommunautaires en montrant que l'État de droit contribuerait énormément au progrès de la croissance économique régionale ou communautaire. Il soutient que même si les barrières commerciales sont éliminées de la collaboration commerciale, et si l'État de droit n'existe pas, il y aura toujours des barrières qui entraveront la libéralisation du commerce. Par exemple, si le pays est très corrompu, les fonctionnaires corrompus pourraient retarder l'entrée des marchandises dans le pays en trouvant des excuses inutiles afin d'obtenir des pots-de-vin, créant ainsi des situations inconfortables pour le développement des échanges intra-communautaires.

Dans la même dynamique, Martinez-Zarzoso et Marquez-Ramos (2018) examinent à l'aide d'un modèle de gravité le rôle de la qualité institutionnelle sur le commerce et l'émergence des exportateurs du Moyen-Orient et de l'Afrique du Nord (MOAN) dans l'économie mondiale. Les résultats montrent que la qualité de la gouvernance dans les pays exportateurs et importateurs respectifs affecte positivement les flux des échanges commerciaux.

Ludé et Thérèse (2020) ont également mis en exergue les effets positifs de la qualité des institutions sur les échanges intracommunautaires. En considérant les données de panel des pays de la Communauté Economique et Monétaire de l'Afrique Centrale (CEMAC) et de ses principaux partenaires sur la période 2006-2016, les auteurs ont montré à partir d'un modèle de gravité augmenté de la méthode du Pseudo Maximum de Vraisemblance de la Loi de Poisson (PPML) que la qualité des institutions captée par la gouvernance affecte positivement l'intégration commerciale.

Gammadigbe (2021) s'est intéressé à l'analyse du rôle de la qualité des institutions sur l'intégration commerciale en Afrique de l'Ouest sur la période 1996-2018. En utilisant un modèle de gravité, l'auteur a montré que la qualité des institutions affecte significativement les flux des échanges commerciaux dans cette zone. En effet, les résultats montrent que la qualité des institutions dans les pays de la Communauté économique des États de l'Afrique de l'Ouest (CEDEAO) influence le commerce bilatéral. La stabilité politique est une composante essentielle de la qualité des institutions, qui détermine le commerce dans l'espace CEDEAO.

En examinant les déterminants du commerce intra-africain caractérisés par les flux d'exportations totales, les flux commerciaux industriels et les flux commerciaux agricoles de 40 pays sur la période 2002 à 2018, Bakouan & Ouedraogo (2022) montrent à partir d'un modèle de gravité autorégressif spatial que la qualité des institutions a un effet important sur le commerce intra-africain. Bakouan et al. (2023) trouvent des résultats similaires en montrant à partir d'un modèle d'équilibre général calculable que l'élimination des droits de douane combiné avec des réformes institutionnelles améliorerait le dynamisme économique en Afrique de

l'Est dans la plupart des secteurs d'activité et la consommation des ménages à travers l'augmentation des flux d'échange.

Uyioghosa et Igbinosa (2023) ont procédé à une analyse comparative de l'harmonisation fiscale dans la CEDEAO, l'Union africaine (UA) et l'Union européenne (UE). Ils sont arrivés à la conclusion selon laquelle une bonne gouvernance pourrait contribuer énormément à la coordination et l'harmonisation fiscale afin de favoriser un environnement plus prospère pour les affaires, le commerce et l'investissement dans la CEDEAO et l'UA.

Ba (2023) a examiné le rôle des infrastructures dans la dynamique du commerce intra-africain avec les implications pour ZLECAF. Sa recherche se repose sur l'analyse de données de panel appliquée aux pays membres de la CENSAD, ainsi que sur un modèle de gravité enrichi de variables décrivant la qualité des infrastructures logistiques, le niveau de développement technologique, le degré de liberté économique et le niveau de complexité douanière. Les résultats montrent que le régionalisme mis en œuvre au sein de la CENSAD stimule les échanges intracommunautaires ; mais cet impact positif est atténué par des tares comme les lourdeurs administratives et douanières, l'opacité institutionnelle. L'auteur a montré qu'une amélioration de l'environnement institutionnel augmenterait le niveau des échanges intrarégionaux de l'ordre de 41%.

D'une manière générale, la littérature empirique établit clairement qu'une bonne qualité des institutions accroît les échanges commerciaux entre pays partenaires. Cependant, il existe des travaux qui montrent que la mauvaise qualité des institutions, mesurée souvent par la corruption, peut améliorer les flux commerciaux dans le cas où les coûts de transactions sont très élevés dans l'économie (Lavallée, 2006). Les travaux de De Jong et Bogmans (2011) montrent que le fait de verser des pots-de-vin aux douaniers, accroît les importations surtout dans les pays importateurs ayant des services de douanes inefficaces. Analysant les effets de la corruption sur le commerce, certains auteurs distinguent deux types de comportements de corruption. Il s'agit de l'extorsion, pot de vin payé aux fonctionnaires pour le travail qu'ils sont censés faire, et l'évasion qui

consiste à les soudoyer pour le travail qu'ils ne sont pas censés faire (Dutt et Traca, 2009 ; Bardhan, 2006). Dutt et Traca (2010) soutiennent également que la corruption peut encourager le commerce international s'il existe des barrières aux échanges dépassant un certain seuil dans les pays partenaires. Par ailleurs, Akbarian et Shirazi (2012) trouvent qu'il existe un seuil de corruption en dessous duquel toute augmentation de celle-ci accroît le volume des échanges commerciaux.

Ainsi, la littérature sur le lien entre qualité des institutions et commerce intracommunautaire, bien qu'elle soit peu développée dans le cas spécifique de l'UEMOA, permet de comprendre la dynamique des échanges commerciaux dans ce bloc sous régional. Même si l'examen de la littérature empirique a fourni des résultats fragmentaires et parfois contradictoires, il souligne néanmoins la suprématie de l'utilisation des modèles de gravité et l'efficacité des institutions de qualité dans l'accroissement des échanges commerciaux.

## **2. Méthodologie**

Cette section est consacrée à la présentation de la démarche méthodologique. Il présente les modèles théorique et économétriques. La section présente également les différentes variables et les données.

### **2.1. Fondements théoriques et spécification du modèle**

La littérature économique présente trois groupes de méthodes d'analyse des échanges commerciaux. Il s'agit d'abord de l'observation directe des structures des échanges des pays concernés, en vue d'évaluer l'importance relative des effets de création et de détournement de commerce de l'espace économique régional. Pour cette démarche, s'il y a une augmentation des échanges avec les pays partenaires, accompagnée d'une amélioration des avantages comparatifs, alors il y a création potentielle de commerce. Cette méthode a été utilisée par Yeats (1998) ; Cadot et al. (2000), pour analyser l'effet des accords commerciaux régionaux entre les pays d'Afrique. Le deuxième type de méthode qui permet d'analyser les regroupements régionaux utilise le Modèle d'équilibre général calculable (MEGC). Il

s'agit de capter l'impact d'une libéralisation commerciale, au travers de la modification du système des prix relatifs et de ses implications en termes d'allocation des ressources, de rémunération des facteurs, de structures de productions et de consommation. Pour finir, les travaux récents utilisent le modèle de gravité, pour surtout évaluer l'effet des facteurs géographiques sur les échanges. L'intérêt pour ces facteurs émane du fait que les flux d'échanges sont d'autant plus importants que les pays sont plus proches les uns des autres.

De ces différentes approches, le modèle de gravité est généralement reconnu, comme un outil simple et très efficace, pour prédire les volumes de commerce bilatéral. Il est, en effet, une relation extrêmement performante, car il explique très bien la structure réelle des flux de commerce (Krugman et Obstfeld, 2006).

Le modèle de gravité a été inspiré du principe de la loi de la gravitation universelle de Newton. Selon cette loi, deux particules de masse  $M_i$  et  $M_j$ , séparées par une distance  $D_{ij}$ , sont attirées l'une vers l'autre par une force  $F_{ij}$  telle que :  $F_{ij} = GM_iM_j / D_{ij}^2$  (1); Où G est la constante d'attraction universelle.

L'utilisation du modèle de gravité dans l'analyse du commerce international est fondée sur une logique selon laquelle, le flux d'échanges entre deux pays, est négativement lié à la distance qui sépare les deux partenaires commerciaux et positivement lié à leur PIB. Ainsi, dans la forme la plus simple possible, le modèle de gravité se présente comme suit (Tinbergen, 1962) :

$$export_{ij} = \beta_0 \frac{Y_i^{\beta_1} Y_j^{\beta_2}}{D_{ij}^{\beta_3}} Exp(\varepsilon_{ij}) \quad (2)$$

Avec  $\beta_1$  et  $\beta_2$  des paramètres positifs et  $\beta_3$  qui aura une influence négative. Par ailleurs,  $export_{ij}$  est le niveau du commerce total bilatéral entre les deux partenaires i et j ;  $Y_i$  est le PIB du pays i ;  $Y_j$  est le PIB du

pays  $j$  ;  $D_{ij}$  est la distance entre les deux pays  $i$  et  $j$  ;  $\varepsilon_{ijt}$  une perturbation aléatoire. La distance pourrait être une approximation du coût de commerce. Trois types de mesures apparaissent plus fréquemment dans la littérature empirique (Luo, 2001). Dans le cadre de cette recherche, il est retenu la distance orthodromique entre les capitales, comme un proxy du coût de transport. Mise sous forme logarithmique, l'équation s'écrit comme suit :

$$\ln export_{ijt} = \ln \beta_0 + \beta_1 \ln Y_{it} + \beta_2 \ln Y_{jt} + \beta_3 \ln D_{ij} + \varepsilon_{ijt} \quad (3)$$

Les échanges, les revenus générés, dépendent des institutions qui régissent cet environnement (Ndayizete, 2016). Le rôle des institutions dans le commerce international et la manière dont elles influent sur la prospérité économique sont bien connus dans la littérature (Oshota & Wahab, 2022). Selon UNECA (2009), pour atteindre des niveaux élevés de commerce, il faut un environnement juridique et économique efficace. Plusieurs études montrent l'importance des facteurs institutionnels sur les performances commerciales (Bustaman et al., 2022). En intégrant la qualité des institutions dans l'équation 3, nous obtenons la forme suivante :

$$\ln export_{ijt} = \ln \beta_0 + \beta_1 \ln Y_{it} + \beta_2 \ln Y_{jt} + \beta_3 \ln D_{ij} + \beta_4 QI_{it} + \beta_5 QI_{jt} + \varepsilon_{ijt} \quad (4)$$

## 2.2. Autres variables du modèle

D'autres variables constituant des déterminants essentiels, conduisent à un élargissement du modèle de gravité. Ce nouveau modèle va minimiser le risque de biais dans les estimations des coefficients qui proviendrait de l'omission de variables pertinentes (Luo, 2001). Ainsi, le partage de la langue commune ( $Lc_{ij}$ ) et de la frontière ( $Fc_{ij}$ ), la taille de la population ( $P_{it}$  et  $P_{jt}$ ), le taux d'inflation ( $Inf$ ) et la superficie des terres arables ( $TA$ ) sont introduites dans le modèle. L'usage d'une langue commune est censé faciliter les transactions entre les partenaires (Bakouan et Ouedraogo, 2022). Selon Diouf (2006), de nombreuses organisations régionales se sont créées autour de la langue commune léguée par le colonisateur. La variable

prend la valeur 1 si les deux pays partagent la même langue et 0 sinon. S'agissant des variables ( $P_{it}$ ) et ( $P_{jt}$ ) elles sont censées refléter la taille du marché domestique des pays. Elles sont utilisées par beaucoup d'auteurs pour circonscrire d'une part l'effet d'absorption (Consommation), et d'autre part celui des économies d'échelle (Avom et Mignamissi, 2013). Elle a donc un effet ambigu sur les flux commerciaux bilatéraux. Quant à la variable ( $FC_{ij}$ ), elle permet de capter l'effet frontière sur l'orientation et l'intensification des flux commerciaux entre les partenaires. Assurément, plus deux économies sont proches géographiquement, plus elles sont prédisposées à échanger davantage (McCallum, 1995). L'utilisation de la superficie des terres arables se justifie par le fait que dans l'UEMOA, les produits agricoles occupent une place de choix dans les échanges intracommunautaires (UEMOA, 2014). Ainsi, un pays ayant plus de terres arables aura tendance à produire plus et exporter vers ses partenaires de la zone (Djoumessi, 2020). Le tableau 1 affiche la description des différentes variables.

**Tableau 1 : Description des variables**

Variables	Description	Signes attendus	Mesures des variables
$Y_{it}$	PIB du pays $i$ de l'UEMOA	+	Dollars US
$Y_{jt}$	PIB du partenaire commercial $j$	+	Dollars US
$D_{ij}$	La distance qui sépare le pays $i$ de $j$	-	Kilomètre
$P_{it}$	La taille de la population de l'économie $i$	+	habitant
$P_{jt}$	La taille de la population du pays $j$	+	habitant
$LC_{ij}$	Partage de la même langue avec le partenaire $j$	+	1 si oui, 0 sinon
$FC_{ij}$	Partage de la même frontière du pays $i$ le pays $j$	+	1 si oui, 0 sinon
$Inf_i$	Taux d'inflation du pays $i$	-	pourcentage
$Inf_j$	Taux d'inflation du pays $j$	-	pourcentage
$TA_i$	Superficie des terres arables du pays $i$	+	hectare
$TA_j$	Superficie des terres arables du pays $j$	+	hectare
$QI_i$	Qualité des institutions du pays $i$	+	Valeur
$QI_j$	Qualité des institutions du pays $j$	+	valeur

**Source : Auteurs**

La spécification de la forme log-linéaire avec toutes les variables est la suivante :

$$\begin{aligned} \ln export_{ijt} = & \ln \beta_0 + \beta_1 \ln Y_{it} + \beta_2 \ln Y_{jt} + \beta_3 \ln D_{ij} + \beta_4 QI_{it} + \beta_5 QI_{jt} \\ & + \beta_6 Lc_{ij} + \beta_7 Fc_{ij} + \beta_8 \ln P_{it} + \beta_9 \ln P_{jt} + \beta_{10} \ln f_{it} \\ & + \beta_{11} \ln f_{jt} + \beta_{12} \ln TA_{it} + \beta_{13} \ln TA_{jt} + \varepsilon_{ijt} \quad (5) \end{aligned}$$

Avec  $\beta_1, \beta_2, \dots, \beta_{12}$  les paramètres à estimer et  $\varepsilon_{ijt}$  une perturbation aléatoire.

## 2.3. Description des données

### 2.3.1. Source des données

Les données utilisées dans le cadre de cette recherche, proviennent d'une combinaison de plusieurs sources. Il s'agit de la Conférence des Nations Unies sur le Commerce et le Développement (CNUCED), de World Development Indicators (WDI) et World Governance Indicators (WGI) de la Banque mondiale et du Centre d'Études Prospectives et d'Informations Internationales (CEPII). Les données de huit (08) pays de l'UEMOA sont utilisées. En résumé, la base de données prend en compte les 8 pays de l'UEMOA, sur 27 ans et 7 flux commerciaux bilatéraux par pays, soit en tous 1 512 observations sur la période 1995-2021.

### 2.3.2. Statistiques descriptives

Les exportations intrarégionales moyennes annuelles prises en logarithme d'un pays de l'UEMOA se chiffrent à 8,32 contre 8,2 pour les importations. Le PIB moyen d'un pays en logarithme est établi à 22,5 pour une population moyenne d'environ 16. Le tableau 2 indique par ailleurs que les capitales des pays de l'espace sont séparées en moyenne en logarithme de 7 km et chacun dispose en moyenne 14,9 hectares de terres arables.

**Tableau 2 : Statistiques descriptives**

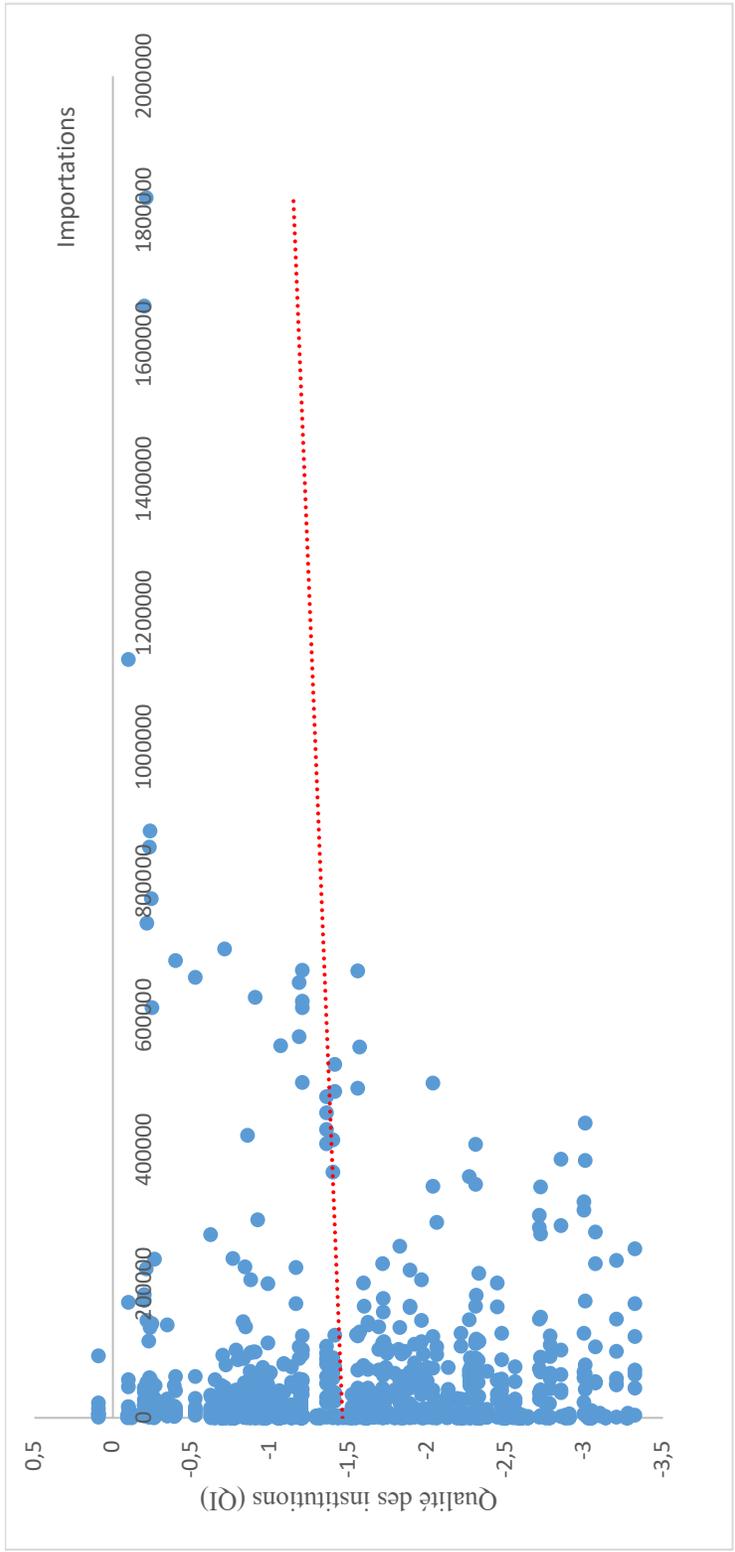
<b>variables</b>	<b>mean</b>	<b>sd</b>	<b>min</b>	<b>max</b>
ln Importation	8.200	3.091	0.009	14.413
ln Exportation	8.324	2.819	0.018	14.304
ln PIB	22.560	1.196	19.145	24.968
ln Taille de la population	16.064	0.811	13.920	17.113
ln Distance	7.011	0.648	5.092	8.012
ln Superficie des terres arables	14.937	1.062	12.468	16.689
Qualité des institutions	-1.507	0.849	-3.320	0.094
Contrôle de la corruption (CC)	-0.658	0.394	-1.581	0.247
Efficacité gouvernementale (EG)	-0.830	0.375	-1.791	0.076
Stabilité politique (SP)	-0.553	0.708	-2.352	1.050
Qualité de régulation (QR)	-0.597	0.307	-1.289	-0.073
Règle de droit (RD)	-0.687	0.412	-1.880	0.089
Voix et responsabilité (VR)	-0.374	0.486	-1.506	0.425
Inflation	2.633	5.338	-3.502	50.734

*Source : Auteurs*

### **3.3.3. Lien entre commerce et qualité des institutions dans l'UEMOA**

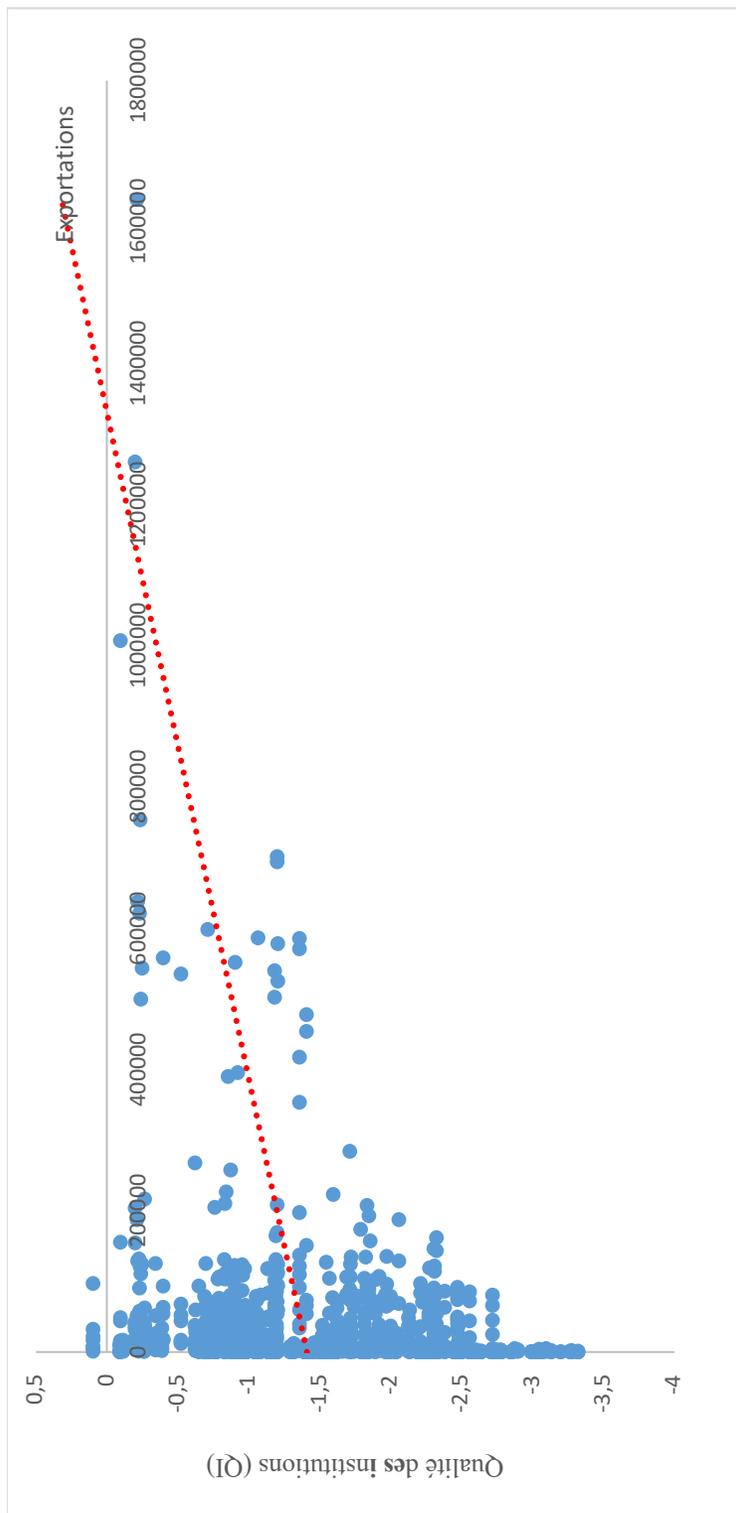
Le graphique 1 révèle l'existence d'un lien positif entre le niveau de la qualité des institutions et les importations des pays de l'UEMOA de 1995 à 2021. Le même constat ressort lorsqu'on établit le lien entre la qualité des institutions et le niveau des exportations des pays de l'espace au cours de la même période (Graphique 2). La bonne qualité des institutions a tendance à stimuler le commerce intracommunautaire dans l'espace UEMOA.

Graphique 1 : Lien entre les importations des pays de l'UEMOA et la qualité des institutions de 1995 à 2021



Source : Auteurs

Graphique 2 : Lien entre les exportations des pays de l'UEMOA et la qualité des institutions de 1995 à 2021



Source : Auteurs

### 3. Résultats et discussion

Cette section présente les tests préliminaires et les statistiques descriptives avant l'estimation et la discussion.

#### 3.1. Tests préliminaires

##### 3.1.1. Analyse en composante principale

L'objectif de l'analyse en composante principale est la construction d'un indicateur composite de la qualité des institutions sur la base des six indicateurs de gouvernance développés par la banque mondiale. Le Tableau 3 présente les résultats de l'ACP. Il ressort que la première composante principale extrait à elle seule 70,31% de la variance totale initiale. Ainsi, elle est utilisée pour la détermination de l'indice composite. L'indicateur composite est obtenu en faisant une combinaison linéaire des six dimensions de la gouvernance, chacune étant affectée de sa pondération. On obtient :

$$\begin{aligned} QI &= 0,4258 \times \text{Contrôle de la corruption(CC)} \\ &+ 0,4421 \times \text{Efficacité gouvernementale(EG)} \\ &+ 0,2443 \times \text{Stabilité politique(SP)} \\ &+ 0,4418 \times \text{Qualité de régulation(QR)} \\ &+ 0,4467 \times \text{Règle de droit(RD)} \\ &+ 0,4109 \times \text{Voix et responsabilité(VR)} \end{aligned}$$

Tableau 3 : Analyse en composante principale

Composantes	Comp1	Comp2	Comp3	Comp4	Comp5	Comp6
Contrôle de la corruption(CC)	0.425	-0.335	0.327	0.221	0.516	0.532
Efficacité gouvernementale(EG)	0.442	-0.182	-0.089	0.564	-0.667	-0.000
Stabilité politique(SP)	0.244	0.863	0.397	0.189	0.033	-0.006
Qualité de régulation(QR)	0.441	-0.235	0.296	-0.176	0.168	-0.775
règle de droit(RD)	0.446	0.054	-0.000	-0.750	-0.353	0.331
Voix et responsabilité(VR)	0.410	0.224	-0.798	0.056	0.366	-0.073
Valeurs propres	4.218	0.921	0.340	0.211	0.167	0.139
% de variance	0.703	0.153	0.056	0.035	0.028	0.023
% Cumulé	0.703	0.856	0.913	0.948	0.976	1.000

**Source : Auteurs**

### 3.1.2. Test de spécification de Breusch-Pagan

Les données utilisées dans notre analyse sont des données de panel. De ce fait, il est nécessaire de s'assurer avant toute chose de la spécification homogène ou hétérogène du processus générateur des données (Doucouré, 2008). Ce test oppose l'hypothèse nulle ( $H_0$ ) d'absence d'effets aléatoires à l'hypothèse alternative ( $H_1$ ) de présence d'effets aléatoires. La règle de décision est la suivante : si la probabilité associée à la statistique du test est inférieure à 5%, l'hypothèse alternative ( $H_1$ ) de présence d'effets aléatoires ne peut pas être rejetée.

Il ressort de la lecture du tableau 4 que la probabilité associée à la statistique de Chi2 est nulle. Par conséquent, l'hypothèse alternative ( $H_1$ ) de présence d'effets aléatoires ne peut pas être rejetée à un seuil de 1 %.

**Tableau 4 : Résultats synthétiques du test de Breusch-Pagan**

Statistique de Chi2	Probabilité liée à la statistique de Chi2
34.18	0.000

*Source : Auteurs*

### 3.1.3. Test de Wald

L'objectif de ce test est de juger de l'adéquation du modèle. Il s'agit de tester l'hypothèse selon laquelle les coefficients estimés sont simultanément nuls. C'est un test qui ouvre la porte à l'interprétation des résultats de l'estimation du modèle. La p-value associée à la statistique étant inférieure à 1%, l'hypothèse de nullité jointe des coefficients est rejetée, traduisant que les paramètres ne sont pas conjointement nuls (Tableau 5).

**Tableau 5 : Résultats du test de Wald**

Variables explicatives	Statistiques de Chi2
Exportations ( <i>Inexport</i> )	238.37***

*Source : Auteurs*

## **3.2. Estimation et discussion**

### **3.2.1. Méthode d'estimation**

Les données dont nous disposons pour l'analyse affichent beaucoup de flux manquants ou nuls. Sous ces considérations, l'estimateur adapté est celui du modèle de poisson par pseudo-maximum de vraisemblance (PPML) (Silva et Tenreyro, 2006). L'estimateur analyse facilement les effets de politiques commerciales variables dans le temps, tels que les accords commerciaux régionaux (Baier et Bergstrand, 2007 ; Dai et al., 2014). L'estimateur a l'avantage de corriger, d'une part, la troncation des données à zéros et, d'autre part, le biais potentiel engendré par la log-linéarisation du modèle de gravité. Par ailleurs, elle est une approche robuste en présence d'hétéroscédasticité, pourtant fréquente dans les données de commerce (Silva et Tenreyro, 2006, 2011). En s'appuyant sur la méthode du PPML, notre travail consiste à estimer le modèle avec les importations et les exportations comme indicateur mesurant le commerce.

### **3.2.2. Résultats d'estimation et discussion**

Les résultats montrent que la qualité des institutions joue positivement et significativement sur les échanges intra-communautaires de l'UEMOA. La bonne qualité des institutions réduit les coûts et les risques liés au commerce international et partant une hausse des échanges commerciaux bilatéraux (Abban, 2020 ; Levchenko, 2007). Les institutions de bonnes qualités facilitent ainsi les ventes à l'étranger, car elles améliorent la vitesse de circulation des marchandises. Ce résultat conforte les investigations empiriques de Oshota et Wahab (2022), Huyen et al. (2017) et Méon et Sekkat (2008). En considérant individuellement les indicateurs de bonne gouvernance, il ressort que l'effet sur les échanges intra régionaux est significatif et positif. Le contrôle de la corruption (CC), est l'un des indicateurs ayant plus d'effets sur les exportations bilatérales des pays (Tableau 6). La corruption est considérée comme un obstacle aux échanges dans l'UEMOA. Selon El Khider (2020), la corruption, y compris les pots-de-vin, augmente les coûts et les risques liés à la conduite des affaires. Elle a un impact corrosif sur les opportunités de marché pour les entreprises et sur le climat des affaires en général. Elle décourage

également les investissements, notamment destinés à l'export. Ce résultat est en phase avec les conclusions de Avom et Fankem (2014) qui trouvent que la corruption freine la dynamique des échanges bilatéraux au sein de la CEMAC. Une amélioration de l'indicateur de contrôle de corruption, se traduisant par une amélioration de l'indicateur, aura tendance à réduire les coûts de transactions, partant la stimulation des échanges.

Il apparaît également que le PIB du pays  $i$  et  $j$  contribue positivement et significativement au commerce bilatéral. Ainsi, lorsque le PIB du pays  $i$  s'accroît de 1%, les exportations bilatérales augmentent respectivement de 0,21% (Tableau 6) et les importations augmentent de 0,1% (Tableau 7). En effet, l'augmentation du PIB, rend disponible plus de ressources pour la production et partant une augmentation des exportations du pays. Aussi, la hausse du PIB, augmente le budget consacré à la consommation, d'où la hausse des importations et du commerce total. Ce résultat conforte les investigations empiriques de Chen et al. (2022) sur une étude portant sur commerce entre la Chine et les pays de la CEDEAO.

S'agissant de la population du pays  $i$ , elle a tendance à impacter positivement le commerce bilatéral au seuil de 1% (Tableau 6). L'augmentation de la taille de la population rend disponible la main d'œuvre pour une production plus intense et partant la hausse des exportations. Ce résultat conforte les conclusions empiriques de Avom et Fankem (2014) sur une étude menée sur la zone CEEAC. Par contre, l'augmentation de la taille de la population  $j$ , joue négativement et significativement sur les importations du pays  $i$  (Tableau 7). En effet, la population du pays  $j$  constitue un réservoir de consommation de biens produits dans ce pays. Les biens échangés dans l'UEMOA, étant très peu diversifiés, la population aura tendance à consommer les produits locaux au lieu de les exporter vers le partenaire  $i$ .

Les variables muettes de contrôle comme la langue commune et la frontière commune affichent des coefficients attendus et significatifs. Ainsi, le partage de la même frontière a un effet stimulant sur les flux commerciaux bilatéraux. Le partage de la même frontière diminue les coûts de transactions et favorise les exportations. Ce dernier résultat conforte les investigations empiriques de Achy (2006 ; 2007) et Avom et

Mignamissi (2013). Lorsque les partenaires partagent la même langue, l'impact est positif et significatif sur les échanges commerciaux bilatéraux. Le partage de la même langue avec le partenaire facilite la vente à l'étranger des pays (Bakouan et Ouedraogo, 2022).

La superficie des terres arables d'un pays de l'UEMOA joue positivement et significativement sur ses exportations. Les pays de l'UEMOA, s'échangeant des produits primaires, notamment agricoles, une hausse de la superficie des terres arables conduit à une augmentation de la production et partant les exportations (Tableau 6). Ce résultat conforte l'investigation empirique de Djoumessi (2020), selon laquelle l'augmentation de la production agricole des pays d'Afrique Subsaharienne est généralement le résultat de l'augmentation des superficies des terres arables.

**Tableau 6 : Estimation avec les exportations comme indicateur**

VARIABLES	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)
	lnexport						
lny_i	0.211** *	0.227** *	0.191** *	0.238** *	0.212** *	0.223** *	0.218** *
	(0.046)	(0.046)	(0.050)	(0.047)	(0.046)	(0.044)	(0.048)
lny_j	0.034 (0.043)	0.023 (0.044)	0.038 (0.046)	0.020 (0.045)	0.035 (0.043)	0.031 (0.041)	0.011 (0.046)
lndij	-0.066 (0.055)	-0.053 (0.055)	-0.053 (0.057)	-0.056 (0.057)	-0.064 (0.054)	-0.066 (0.051)	-0.054 (0.059)
lc_i_j	0.381** *	0.452** *	0.441** *	0.421** *	0.404** *	0.368** *	0.447** *
	(0.076)	(0.075)	(0.077)	(0.079)	(0.075)	(0.073)	(0.079)
fc_i_j	0.210** *	0.216** *	0.220** *	0.226** *	0.211** *	0.206** *	0.216** *
	(0.076)	(0.077)	(0.079)	(0.080)	(0.075)	(0.071)	(0.082)
lnpop_i	0.261** *	0.300** *	0.238** *	0.230** *	0.288** *	0.285** *	0.257** *
	(0.078)	(0.080)	(0.082)	(0.081)	(0.078)	(0.075)	(0.082)
lnpop_j	0.098 (0.074)	0.085 (0.076)	0.077 (0.076)	0.112 (0.077)	0.098 (0.074)	0.106 (0.071)	0.096 (0.078)
infi	-0.022 (0.061)	-0.019 (0.061)	-0.026 (0.061)	-0.034 (0.061)	-0.033 (0.061)	-0.009 (0.061)	-0.012 (0.061)
infj	0.021 (0.060)	0.018 (0.060)	0.0080 (0.060)	0.027 (0.060)	0.011 (0.060)	0.018 (0.060)	0.035 (0.060)
Intai	0.072**	0.051	0.043	0.047	0.075**	0.056*	0.069*

	(0.032)	(0.032)	(0.033)	(0.033)	(0.032)	(0.029)	(0.035)
Intaj	-0.010	0.0007	-0.002	-0.014	-0.010	-0.004	-0.0023
	(0.030)	(0.0309)	(0.031)	(0.032)	(0.030)	(0.028)	(0.033)
Qli	0.127**						
	*						
	(0.026)						
Qlj	0.002						
	(0.020)						
/lnalpha	-	-	-	-	-	-	-
	3.766**	3.733**	3.658**	3.644**	3.778**	3.942**	3.564**
	*	*	*	*	*	*	*
	(0.297)	(0.305)	(0.300)	(0.299)	(0.302)	(0.323)	(0.289)
CCi		0.165**					
		*					
		(0.052)					
CCj		-0.024					
		(0.047)					
EGi			0.141**				
			*				
			(0.052)				
EGj			-0.033				
			(0.047)				
SPi				0.072**			
				*			
				(0.021)			
SPj				0.006			
				(0.019)			
QRi					0.352**		
					*		
					(0.076)		
QRj					-0.017		
					(0.062)		
RDi						0.258**	
						*	
						(0.052)	
RDj						-0.012	
						(0.042)	
VRi							0.137**
							*
							(0.040)
VRj							0.002
							(0.035)

➤ Effets de la qualité des institutions sur le commerce intracommunautaire :  
cas des pays de l'UEMOA

Constant	0.287	0.405	0.025	-1.186	0.712	0.073	0.170
lnexport	(0.925)	(0.999)	(0.987)	(0.989)	(0.963)	(0.876)	(0.976)
Observations	1,051	1,051	1,051	1,051	1,051	1,051	1,051

Source : Auteurs  
parentheses

Standard errors in

\*\*\* p<0.01, \*\* p<0.05, \* p<0.1

**Tableau 7 : Estimation avec les importations comme indicateur**

VARIABLES	(1) lnimport	(2) lnimport	(3) lnimport	(4) lnimport	(5) lnimport	(6) lnimport	(7) lnimport
lny_i	0.103*	0.088	0.129**	0.081	0.117**	0.098*	0.091*
	(0.053)	(0.053)	(0.056)	(0.052)	(0.054)	(0.053)	(0.052)
lny_j	0.297***	0.286***	0.316***	0.287***	0.306***	0.291***	0.286***
	(0.052)	(0.052)	(0.053)	(0.051)	(0.052)	(0.052)	(0.051)
ln dij	-0.044	-0.041	-0.039	-0.042	-0.045	-0.045	-0.039
	(0.067)	(0.067)	(0.067)	(0.066)	(0.067)	(0.067)	(0.065)
lc_i_j	0.346***	0.399***	0.372***	0.375***	0.346***	0.343***	0.381***
	(0.090)	(0.089)	(0.090)	(0.089)	(0.090)	(0.091)	(0.087)
fc_i_j	0.180*	0.179*	0.181*	0.185**	0.177*	0.178*	0.181*
	(0.095)	(0.096)	(0.096)	(0.094)	(0.096)	(0.096)	(0.093)
lnpop_i	0.168*	0.145	0.198**	0.176**	0.163*	0.159*	0.161*
	(0.089)	(0.092)	(0.092)	(0.089)	(0.090)	(0.089)	(0.088)
lnpop_j	-0.204**	-0.209**	-	-0.200**	-0.193**	-0.194**	-0.210**
	(0.088)	(0.090)	0.229***	(0.088)	(0.089)	(0.089)	(0.087)
lnfi	0.010	0.004	0.008	0.006	-0.003	0.017	0.008
	(0.056)	(0.056)	(0.056)	(0.057)	(0.056)	(0.057)	(0.057)
lnfj	0.002	0.008	0.005	0.008	0.005	-0.0007	0.010
	(0.062)	(0.062)	(0.063)	(0.062)	(0.062)	(0.063)	(0.063)
ln tai	-0.027	-0.016	-0.011	-0.015	-0.035	-0.020	-0.026
	(0.040)	(0.040)	(0.040)	(0.039)	(0.040)	(0.040)	(0.039)
ln taj	0.031	0.027	0.025	0.039	0.032	0.030	0.022
	(0.037)	(0.037)	(0.037)	(0.037)	(0.037)	(0.037)	(0.036)
Qli	0.070***						
	(0.025)						
Qlj	-0.024						
	(0.021)						

/lnalpha	-	-	-	-	-	-	-
	3.151***	3.139***	3.133***	3.186***	3.138***	3.138***	3.201***
	(0.260)	(0.264)	(0.262)	(0.265)	(0.258)	(0.261)	(0.266)
CCi		0.063					
		(0.054)					
CCj		-0.035					
		(0.048)					
EGi			0.093*				
			(0.054)				
EGj			-0.081*				
			(0.048)				
SPi				0.042**			
				(0.021)			
SPj				-0.003			
				(0.020)			
QRi					0.249***		
					(0.075)		
QRj					-0.126*		
					(0.064)		
RDi						0.135***	
						(0.050)	
RDj						-0.052	
						(0.044)	
VRi							0.082**
							(0.039)
VRj							-0.044
							(0.036)
Constant	-1.165	-1.048	-1.417	-1.727	-1.030	-1.234	-1.177
Inimport	(1.077)	(1.155)	(1.123)	(1.096)	(1.118)	(1.075)	(1.053)
Observations	1,071	1,071	1,071	1,071	1,071	1,071	1,071

Source : Auteurs

Standard errors in parentheses

\*\*\* p<0.01, \*\* p<0.05, \* p<0.1

La méthode de Hausman-Taylor a été utilisée pour l'analyse de robustesse. Il ressort des estimations que l'amélioration de la qualité des institutions affecte positivement et significativement les exportations intracommunautaires dans l'UEMOA (Tableau 8). S'agissant des importations, la bonne qualité des institutions du pays, affecte positivement et significativement ses importations en provenance des partenaires de la communauté (Tableau 9). Par contre, l'amélioration de la qualité des institutions du pays partenaire joue négativement sur les importations d'un pays. Ce résultat pourrait s'expliquer par l'attitude des importateurs dans l'espace UEMOA. En effet, lorsque les institutions sont de bonnes qualités, les importateurs trouvent les procédures longues et complexes. Certains préfèrent passer par la corruption pour accélérer les procédures. Ce résultat est en phase avec les travaux de De Jong et Bogmans (2011), montrant que le fait de verser des pots-de-vin aux douanes, accroît les importations.

**Tableau 8 : Estimation par la méthode de Hausman-Taylor avec les exportations comme indicateur**

VARIABLES	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)
	lexport						
lny_i	0.565* (0.338)	0.641* (0.360)	0.143 (0.376)	0.503 (0.341)	0.400 (0.344)	0.420 (0.344)	0.670* (0.345)
ly_j	0.584* (0.342)	0.755** (0.363)	0.805** (0.378)	0.068 (0.349)	0.570 (0.347)	0.636* (0.349)	0.481 (0.350)
lpopoi	2.461*** (0.797)	4.100*** (0.905)	2.607*** (0.885)	1.163 (0.817)	2.493*** (0.814)	1.907** (0.830)	3.113*** (0.824)
lpop_j	3.288*** (0.814)	3.532*** (0.892)	3.612*** (0.899)	4.323*** (0.853)	3.681*** (0.835)	3.166*** (0.847)	3.446*** (0.841)
infi	0.018 (0.013)	0.011 (0.014)	0.0130 (0.014)	0.0246* (0.013)	0.007 (0.013)	0.023* (0.013)	0.020 (0.013)
infj	0.008 (0.046)	-0.002 (0.047)	-0.002 (0.048)	0.022 (0.047)	0.002 (0.046)	0.014 (0.046)	0.038 (0.047)
Intaj	-0.808 (0.532)	-0.843 (0.576)	-0.821 (0.593)	-0.791 (0.533)	-0.843 (0.548)	-0.697 (0.560)	-0.992* (0.551)
qii	0.964*** (0.106)						
qij	0.111 (0.094)						
Intai	2.299*** (0.589)	3.029*** (0.637)	2.289*** (0.636)	2.501*** (0.601)	2.361*** (0.603)	1.616*** (0.612)	2.418*** (0.609)
Indij	-0.509	-0.308	-0.317	-0.422	-0.637	-0.398	-0.277

> Effets de la qualité des institutions sur le commerce intracommunautaire :  
cas des pays de l'UEMOA

---

Ic <sub>i_j</sub>	(1.506)	(1.898)	(2.003)	(1.503)	(1.628)	(1.663)	(1.656)
	-0.211	0.048	0.284	-0.821	-0.274	0.248	0.540
fe <sub>i_j</sub>	(1.705)	(2.099)	(2.203)	(1.716)	(1.844)	(1.856)	(1.844)
	1.193	1.369	1.413	1.185	1.023	1.355	1.442
CCi	(2.077)	(2.623)	(2.770)	(2.072)	(2.262)	(2.293)	(2.275)
		1.295***					
		(0.240)					
CCj		-0.0521					
		(0.214)					
EGi			0.906***				
			(0.226)				
EGj			-0.141				
			(0.211)				
SPi				0.631***			
				(0.089)			
Spj				0.171**			
				(0.086)			
QRi					2.457***		
					(0.305)		
QRj					0.049		
					(0.274)		
RDi						1.676***	
						(0.210)	
RDj						0.081	
						(0.199)	



› Effets de la qualité des institutions sur le commerce intracommunautaire :  
cas des pays de l'UEMOA

lpop_j	0.059 (0.733)	0.711 (0.773)	0.036 (0.757)	0.666 (0.760)	0.386 (0.729)	-0.174 (0.726)	0.289 (0.745)
infi	0.010 (0.011)	0.008 (0.011)	0.007 (0.011)	0.011 (0.011)	0.0008 (0.011)	0.012 (0.011)	0.009 (0.011)
infj	-0.117**	-0.12***	-0.14***	-0.13***	-0.12***	-0.11**	-0.14***
Intaj	(0.046)	(0.046)	(0.046)	(0.046)	(0.045)	(0.046)	(0.047)
Qli	0.738*	0.993**	0.799*	0.945**	0.781*	0.559	0.912**
	(0.406)	(0.427)	(0.431)	(0.417)	(0.409)	(0.398)	(0.411)
Qlj	0.563***						
	(0.105)						
	-0.276***						
	(0.097)						
Intai	-1.333**	-1.69***	-1.56***	-1.251**	-1.50***	-0.850	-1.408**
	(0.545)	(0.577)	(0.571)	(0.558)	(0.543)	(0.530)	(0.555)
Indij	-0.902 (0.861)	-0.879 (0.947)	-0.778 (0.964)	-0.933 (0.903)	-0.888 (0.881)	-0.729 (0.809)	-0.917 (0.887)
lc_i_j	1.543 (1.118)	1.380 (1.219)	1.613 (1.226)	1.790 (1.156)	1.334 (1.142)	2.094** (1.052)	1.719 (1.141)
fc_i_j	0.554 (1.198)	0.554 (1.318)	0.660 (1.345)	0.549 (1.255)	0.522 (1.230)	0.778 (1.123)	0.538 (1.233)
CCI		0.541**					

CCj	(0.236)								
	-0.529**								
	(0.213)								
EGi	0.572***								
	(0.221)								
EGj	-0.95***								
	(0.207)								
SPi	0.457***								
	(0.091)								
SPj	0.028								
	(0.0872)								
QRi	1.724***								
	(0.297)								
QRj	-1.30***								
	(0.274)								
RDi	1.024***								
	(0.209)								
RDj	-0.75***								
	(0.199)								
VRI	0.699***								
	(0.164)								



## **Conclusion et implications de politiques**

La faible qualité des institutions est appréhendée comme une contrainte majeure au développement du commerce intracommunautaire. L'objectif de cette recherche est d'analyser les effets de la qualité des institutions sur les échanges commerciaux qui ont lieu entre les pays membres de l'UEMOA. Pour atteindre cet objectif, un modèle de gravité augmenté a été estimé.

Il ressort des résultats que l'amélioration des indicateurs de qualité institutionnelle affecte positivement et les échanges intracommunautaires dans l'UEMOA. Les résultats indiquent par ailleurs, qu'un des indicateurs de la bonne gouvernance affectant plus les échanges sous-régionaux de l'UEMOA est le contrôle de la corruption. Nos résultats viennent enrichir la littérature empirique en ce sens qu'ils confirment l'importance de la qualité des institutions dans la stimulation du commerce intracommunautaire.

En termes d'implications de politiques, il serait intéressant pour la commission de l'UEMOA d'améliorer la qualité des institutions de l'espace en luttant davantage contre la corruption et en améliorant les règles de droit et la qualité de la régulation. Pour ce faire, l'utilisation des nouvelles technologies pour la digitalisation des procédures liées à l'importation et à l'exportation est à encourager dans l'espace UEMOA en vue de réduire la corruption. Cela peut également passer par la réduction des formalités administratives et par la culture de la transparence, de la responsabilité et de l'efficacité dans la gestion administrative et financière. Si ces mesures de prévention échouent, l'application correcte des règles et des sanctions contre les agents fautifs pourrait aussi être envisagé pour la fluidité des échanges dans l'espace communautaire.

## Bibliographie

- Abban, S. (2020). The impact of institutions and infrastructure on intra-regional trade: The economic community of West African States. *MPRA Paper No. 104382*.
- Acemoglu, D. & Robinson, J. (2010). The role of institutions in growth and development. *Review of Economics and Institutions* 1: 1–33
- Achy, L. (2006). Le commerce en Afrique du Nord : évaluation du potentiel de l'intégration régionale en Afrique du Nord. *CEA/BSR - Afrique du Nord*.
- Achy, L. (2007). Le commerce intra-régional : l'Afrique du Nord est-elle une exception ? *L'Année du Maghreb*, (III), P501–520.
- Akbarian, R., & Shirazi, H. (2012). The effect of corruption on trade volumes of selected countries in the Middle east and Latin America. *Quarterly Journal of Quantitative Economics*, 8, 29-46
- Alassane, B. I. (2023). The Role of Infrastructure in the Dynamics of Intra-African Trade: Implications for the AfCFTA. *African Scientific Journal*, 3(20), 046-046.
- Anderson J. E. et Marcouiller D. (2002). Insecurity and the Pattern of Trade: An Empirical Investigation. *The Review of Economics and Statistics*, 84(2), 342-352.
- Anderson J. E. & van Wincoop E. (2004). « Trade Costs », *Journal of Economic Literature*, 42(3), p. 691-751.
- Avom, D. & Fankem, G. S. G. (2014). Qualité du cadre juridique, corruption et commerce international : le cas de la CEMAC. *Revue d'économie politique*, 124(1), 101-12.
- Avom, D., & Mignamissi, D. (2013). Évaluation et analyse du potentiel commercial dans la Communauté économique et monétaire de l'Afrique centrale (CEMAC). *L'actualité économique*, 89(2), p 115–145.
- Ba, A. I. (2023). Le Rôle des Infrastructures dans la Dynamique du Commerce Intra-Africain : Implications pour la ZLECAF. *African Scientific Journal*, 3(20), 046-046.
- Baier, S. L., & Bergstrand, J. H. (2007). Do free trade agreements actually increase members' international trade? *Journal of International Economics*, 71(1), P 72-95.
- Bakouan, M., & Ouedraogo, I. M. (2022). Intra-African Trade and Spatial Dependence: Revisiting Africa Intra-Trade Determinants with a Spatial Structural Gravity Model. *Theoretical Economics Letters*, 12(1), 149-171.

- Bakouan, P., Diarra, M., & Ouedraogo, I. M. (2023). How Can Tariff Elimination and Trade Facilitation Affect East African Economies?. *Foreign Trade Review*, 00157325231165643.
- Bardhan, P. (1997). Corruption and development: a review of issues. *Journal of Economic Literature*, 1320–1346.
- Bardhan, P. (2006). The Economist's Approach to the Problem of Corruption. *World Development*, 34(2), 341-348.
- BCEAO (2022). *Rapport sur le commerce extérieur de l'UEMOA au titre de l'année 2021*. Dakar, Sénégal.
- Bouattour, F. (2020). Qualité des institutions, similarité institutionnelle et commerce international. *Revue française d'économie*, 35(4), 109-166.
- Bose, N. (2010). Corruption and Economic Growth. *The New Palgrave Dictionary of Economics*, 1–4. doi:10.1057/978-1-349-95121-5\_2920-1
- Bustaman, A., Indiatuti, R., Budiono., & Anas, T. (2022). Quality of Indonesia's domestic institutions and export performance in the era of global value chains. *Journal of Economic Structures*, 11(35), doi.org/10.1186/s40008-022-00293-5.
- Cadot, O., De Melo, J., & Olarreaga, M. (2000). L'integration regionale en Afrique: où en sommes-nous? *Revue d'economie du developpement*, 1-2, juin, 247-261.
- Chen, B., Yeboah, F., Abdullahi, B., & Paa-Kwesi, C. C. (2022). Macroeconomic Determinants of Forest Trade between China and ECOWAS Member States : Income Disparity Approach. *Open Access Library Journal*, Vol 9, e8794.
- CNUCED. (2022). Manuel de Statistiques. Récupéré sur [www.comtrade.un.org](http://www.comtrade.un.org).
- Deardorff, A. V. (1995). Determinants of Bilateral Trade: Does Gravity Work in a Neoclassical World ? *University of Michigan Discussion Paper*, 382.
- Dai, M., Yotov, Y. V., & Zylkin, T. (2014). On the trade-diversion effects of free trade agreements. *Economics Letters*, 122(2), 321-325.
- De Jong, E., & Bogmans, C. (2011). Does corruption discourage international trade? *European Journal of Political Economy*, 27(2), 385–398. doi:10.1016/j.ejpoleco.2010.11.005
- De Sousa, J. & Disdier, A.-C. (2006) La qualité du cadre juridique constitue-t-elle une barrière au commerce ? Application aux économies en transition. *Revue économique*, 57(1), 135-151.
- Diouf, A. (2006). Afrique : l'intégration régionale face à la mondialisation. *Politique étrangère*, Vol. 71, N°4 p. 785-797.

- Djoumessi, Y. F. (2020). "Essais sur la Productivité Agricole en Afrique Sub-Saharienne". *Economies et Finances, Université de Dschang ( Université de Cameroun) Français*. tel-02867792.
- Doucouré, F. B. (2008). *Méthodes économétriques et programmes cours-Applications-Corrigés Logiciels: EVIEWS, STATA et SPSS*. 5ème Ed. Editions ARIMA.
- Doukouré C.F., 2011. Qualité des institutions et commerce international : évidence à partir des exportations de l'UEMOA, *MPRA Paper, No. 33333*, University Library of Munich, Germany
- Dutt, P., & Traca, D. (2010). Corruption and Bilateral Trade Flows: Extortion or Evasion? *Review of Economics and Statistics*, 92(4), 843–860. doi:10.1162/rest\_a\_00034
- Evlo, K. (2009). Intégration régionale et commerce intra-communautaire en Afrique. *Annales de l'Université de Lomé, Série SEG*, 3, 75–105.
- Gammadigben, V. (2021). Trade Integration in West Africa: Does the Quality of Institutions Matter? *Journal of African Trade*, 8(1), 65–81, doi.org/10.2991/jat.k.211201.001.
- Huntington, S. P. (1968). *Political Order in Changing Societies*. New Haven: Yale University Press.
- Huyen N.T.T., Kien T.N., Heo Y. (2017). Institutional quality matters: Evidence from trade flows of ASEAN-6 countries. *Asian International Studies Review*, 18(2):21-37.
- Kaufmann, D., Kraay, A., & Mastruzzi, M. (2010). The Worldwide Governance Indicators: Methodology and Analytical Issues. *Policy Research Working Paper 5430* (Washington: World Bank).
- Kaufmann, D., & Wei, S. J. (1999). *Does "Grease Money" Speed Up the Wheels of Commerce?* Cambridge: *The National Bureau of Economic Research Working Paper 7093* (Washington: World Bank).
- Krugman, P., & Obstfeld, M. (2006). *Economie internationale*. Pearson Education.
- Lavallee, E. (2006). Similarité institutionnelle, qualité des institutions et commerce international. *Economie Internationale*, 4(108), 27-58.
- Leff, N. H. (1964). Economic development though bureaucratic corruption. *American behavioral scientist*, 8–14.
- Levchenko, A. A. (2004). Institutional Quality and International Trade. *IMF Working Paper 04/231*.
- Levchenko, A. A. (2007). Institutional Quality and International Trade. *Review of Economic Studies*, 74(3), 791-819.

- Ludé, D. A. & Thérèse, E. Z. (2020). Governance, infrastructure and regional integration: The case of CEMAC. *Modern Economy*, 11(11), 1950-1965. doi: 10.4236/me.2020.1111130.
- Luo, X. (2001). La mesure de la distance dans le modèle de gravité : une application au commerce des provinces chinoises avec le Japon. *Régions et Développement*, 13 : 163-180.
- McCallum, J. (1995). National Borders Matter: Canada-U.S. Regional Trade Patterns. *American Economic Review*, 85(3), 615-623.
- Markowicz, I., & Baran, P. (2021). Mirror data asymmetry in international trade by commodity group: the case of intra-Community trade. *Oeconomia Copernicana*, 12(4), 889-905.
- Méon, P.-G., & Sekkat, K. (2008). Institutional Quality and Trade: Which Institutions? Which Trade? *Economic Inquiry*, 46(2), 227-240.
- Méon, P., & Weill, L. (2010). Is corruption an efficient grease? *World development*, 244-259.
- Myrdal, G. (1968). Corruption: its causes and effects. In *Asian Drama: An Inquiry into the Poverty of Nations*. *Asian drama: An inquiry into the poverty of nations*, 953-961.
- Ngatat, E. T. (2016). Trade Liberalization within Intra-BRICS and the Rule of Law. *Asian Journal of Law and Economics*, 8(2), 20150021.
- North, D. C. (1990), *Institutions, Institutional Change and Economic Performance*, Cambridge, Cambridge University Press.
- Nubukpo K. (2015). Le franc CFA, un frein à l'émergence des économies africaines ? *L'Economie politique*, 68, 71-79.
- Nunn, N. (2007). Relationship-specificity, incomplete contracts, and the pattern of trade. *The quarterly journal of economics*, 569-600.
- Ndayizete, L. (2016). Qualité institutionnelle et échanges intra-EAC. *Cahiers du CURDES*, 15, 93-133.
- Oshota, S. O. & Wahab, B. A. (2022). Institutional Quality and Intra-Regional Trade Flows: Evidence from ECOWAS. *Journal of African Trade*, 9(1), 73-106.
- Rodrik, D. & Subramanian, A. (2003). The primacy of institutions and what this does and does not mean. *Finance and Development*, 40(2), 31-34.
- Silva, J. M., & Tenreyro, S. (2006). The log of gravity. *Review of Economics and Statistics*, 88(4), 641-658 .

- Silva, J. M., & Tenreyro, S. (2011). Further simulation evidence on the performance of the poisson pseudo-Maximum Likelihood estimator. *Economics Letters*, 112(2), 220-222.
- Tinbergen, J. (1962). *International economic integration*. Elsevier.
- Turrini, A. & Van Ypersele, T. (2010). Traders, Courts and the Border Effect Puzzle. *Regional Science and Urban Economics*, 40, 81-91.
- UEMOA (2014). Rapport annuel sur la surveillance commerciale. Union Economique et Monétaire Ouest Africaine.
- Umer, F., Khose, M. & Alam, S. (2014). Trade Openness, Public Sector Corruption, and Environment: A Panel Data Analysis for Asian developing Countries. *Journal of Business and Economic Policy*, ISSN 2375-0766 (Print) 2375-0774 (Online), 1(2).
- Uyioghosa, O., & Igbinsosa, O. I. (2023). Comparative Analysis of Tax Harmonization in Economic Community of West African States (ECOWAS), African Union (AU) and European Union (EU). *African Development Finance Journal*, 5(3), 19-41.
- Williamson, O. E. (1981). The Economics of Organization: The Transaction Cost Approach. *American Journal of Sociology*, 87(3), 548-577.
- Yeats, A. (1998). What can be expected from African Regional Trade Arrangement? Some empirical evidence. *Policy Research Working Paper 2004*. (Washington: World Bank),
- Yu, S., Beugelsdijk, S., & de Haan, J. (2015). Trade, trust and the rule of law. *European Journal of Political Economy*, 37, 102-115.
- Zhang, S. (2016). Institutional Arrangements and Debt Financing. *Research in International Business and Finance*, 362-372.
- Zongo, A., & Oyelami, L. (2021). The Impact of Institutional Quality on Intra-African Trade: Evidence from sub-Saharan African Countries. *SSRN Electronic Journal*. DOI:10.2139/ssrn.3866424.